

# *Geschäftsumfeld*

- Neugründung
- Nur aus dem eigenen Offline-Angebot
- Bürobedarf - Produkte (insb. B2B Bereich)
- Neues Absatzkanal
- Nur für Unternehmen (groß/KMU) und Behörden
- als Online-Anbieter in Rheinbacherraum: der einzige Online-Anbieter
- **Tiefes & breites** Sortiment, das auch **Online** bestellt werden kann:

*Unser Bürobedarfsangebot beinhaltet:*

*EDV-Zubehör*

*Ettiketten, Papiere, Folien*

*Bürotechnik*

*Rund um den Schreibtisch*

*Büroküche*

*Bürostühle; Besucherstühle; Theken; Chefsessel; Konferenztische;*

*Drucker (Markenprodukte), Faxgeräte; Aktenvernichter; Kopierer; Bindegräte etc.*

- **Beratung vor Ort**
- **Kostenloser Montageservice**
- **Innenarchitektur-Service**
- **Finanzierungspackete (Leasing)**

- Lieferzeit: auch am **Wocheende**
- Wir gehen davon aus daß 10% der Kundschaft am Anfang diese Dienstleistung in Anspruch nehmen würden.  
Dieser %-Satz ist steigerungsfähig  
Neue Gründung, die nur an Geschäftskunden ausgerichtet ist
- A-Kunden: positive Auswirkung auf Gewinn & Umsatzzahlen.
- **Wettbewerb:**  
**Engler GmbH**  
Beratung ist kostenpflichtig  
Kein Innenarchitektur-Service  
keine Online Bestellmöglichkeit  
aber: Breites Sortiment